



Stafetholder



Navn

Gitte Andersen

Stilling

Direktør, Global head of Workspace Management & Design

Virksomhed

SIGNAL

Hvad optager dig for øjeblikket?

At *merge* SIGNAL ind i ISS familien som jeg netop har solgt SIGNAL til. At merge koncepter, undervise deres globale ledere i det, vi er super gode til på SIGNAL, og fare ud til nye spændene globale kundemøder med nogen af verdens største virksomheder!

Hvordan har dit arbejde betydning for byens eller branchens udvikling?

Jeg håber, at den rejse vi har været på i SIGNAL kan inspirere andre; fra vi startede en ny kategori for 17 år siden med at specialisere os i at dokumentere sammenhængen mellem rum & performance, og samtidig skabte en skalerbar virksomhed ved at fokusere på konceptudvikling, dataindsamling og etablering af evidens for at 'Space matters'. Ligeledes håber jeg, at vores salg netop til ISS kan skabe lidt disruption i vores branche, så vi i langt højere grad tænker ud af boksen på fremtidige partnerskaber / ejerskaber og ikke kun ser den traditionelle partnerskabsmodel, som den eneste rigtige ejerskabsmodel for arkitekt- / konsulentvirksomheder. Særligt ikke, hvis vi vil skalere vores forretning og komme ud i den store globale verden og lege med der!

Hvilket sted holder du mest af i din by?

Min tagterrace i vester Søgade – ligger lige midt i den by jeg elsker og med en god udsigt til både Vesterbro & Nørrebro - mine ynglings kvarterer i København.

Hvilken by gik din seneste rejse til – og hvad gjorde særligt indtryk på dig?

Dublin – super hyggelig by med godt gang i byudviklingen, og med nogle meget spændende innovationsmiljøer, som jeg besøgte.

BONUSRUNDEN...



Christian Hilligsøe Heinig, Cheføkonom i Realkredit Danmark, har overdraget stafetten til dig med spørgsmålet:

Signal Arkitekter er for nyligt blevet solgt til ISS, og det er et spændende eksempel på, at virksomheder indenfor Facility Service udbygger deres værdikæde. Hvilke muligheder og udfordringer giver det for Signal Arkitekter at gå fra at være en mellemstor spiller i primært Danmark til nu at være en del af en global og meget stor virksomhed?

Gittes svar:

Lige nu ser jeg kun muligheder – vi er i ISS blevet mødt så utroligt positivt globalt, vi oplever at vi nærmest har rock star status! Måske netop fordi at de alle er meget opmærksomme på, at netop det, som SIGNAL kan bidrage med, binder facility service så smukt sammen med workspace management & design. Det er det, der kan få topledelsen til at se på Facility Management og de fysiske rammer som andet end en udgift, men derimod netop et redskab, der fremmer topledelsens strategier for bedre performance.

Vi har fået en kæmpe global motor spændt på os – med nogen af verdens største virksomheder som kunder. Dem skal vi nu arbejde sammen med – det er da svært at se andet end muligheder OG opgaver der skal løses. Men sjovt er det!!!

Der skal da nok komme udfordringer – alene forskellen mellem ISS størrelse som verdens 4. største virksomhed med over 500.000 ansatte og lille SIGNAL med kontor i DK & NO. Men det er noget, der er så meget attention på - der bliver passet godt på os, og vi har undervejs i vores forhandlinger gjort meget ud af tegne 'win win' scenariet op, så vi har en fælles strategi for, hvad vi vil sammen.

Hvem sender du stafetten videre til?

Karen Mosbæk Freja Ejendomme

Og hvilket bonusspørgsmål vil du gerne stille?

Udover at Freja Ejendomme sørger for, at den danske stat får rigtig mange penge i kassen via Frejas ejendomsudvikling & salg, har du så nogle perspektiver på, hvad du tror bliver de vigtigste fokusområder for jer fremover? Og om nye konkurrenceparametre ser dagens lys?